

УЧЕБЕН ПЛАН

1. Област на образование - 34 - Стопанско управление и администрация

Професионално направление - 341 - Продажби на едро и дребно

Наименование на професията - 341020 - **Продавач - консултант**

Наименование на специалността - 3410201 - Продавач - консултант

1. Продавач-консултант

№	Наименование на модулите	Часове		
		общо	теория	практика
A	Обща задължителна професионална подготовка.	126	62	64
1	Здравословни и безопасни условия на труд, опазване на околната среда.	24	12	12
2	Трудово - правни и икономически знания. Организация на трудовия процес.	16	12	4
3	Мотивация, предприемачески дух и комуникативни умения.	26	12	14
4	Делово общуване.	6	2	4
5	Работа с компютър и ползване на приложни програмни продукти.	32	14	18
6	Чуждоезикова комуникация при изпълнение на рутинни задачи на работното място.	22	10	12
B	Отраслова задължителна професионална подготовка.	264	164	100
1	Икономика.	16	12	4
2	Основи на правото.	24	13	11
3	Икономика, организация и управление на предприятието.	141	102	39
4	Банково дело.	14	5	9
5	Психология в търговията.	36	17	19
6	Търговски дизайн.	28	10	18
B	Специфична за професията и специалността задължителна професионална подготовка.	282	108	174
1	Икономика и мениджмънт на търговията.	46	19	27
2	Стокознание.	51	23	28
3	Договор за покупко - продажба.	22	8	14
4	Маркетинг.	44	16	28
5	Отчетност в търговията.	45	17	28
6	Външна търговия.	52	17	35
7	Обща теория на счетоводната отчетност	22	8	14
	ВСИЧКО А + Б + В	667	329	338